

— DISPONIBLE POUR ÉCHANGER —

Dylan Holin

Technico-commercial sédentaire



8 ans

de vente B2B
en CDI

B2B

portefeuille de
clients pros

Bac Pro

Commerce,
en alternance

SAVOIR-FAIRE



Prospection

Accrocher et ouvrir la discussion par
téléphone.



Découverte

Comprendre le vrai besoin du client.



Argumentation

Le bon produit, les bons arguments.



Conclusion

Lever le dernier frein et signer.

PARCOURS

Depuis 2018

Technico-commercial sédentaire · BELTA

2017 à 2018

Hôte de caisse et libre-service · Auchan

2013 à 2016

Vendeur en alternance · Foslin



Un poste à pourvoir ? Parlons-en.



MDH.du.59@hotmail.fr



dylan.188.245.157.182.nip.io